



FINTECH
GROWTH
INVESTMENT

FGI Fintech Growth Investment
Unternehmenspräsentation

Die FGI Fintech Growth Investment beteiligt sich an jungen, aufstrebenden Fintech-Unternehmen.

- Schwerpunkt der Investitionstätigkeit sind technologieorientierte B2B-Geschäftsmodelle auf Basis von Blockchain, Automatisierung, Big Data oder KI.
- Die Erstinvestments beträgt in der Regel 50.000 Euro pro Unternehmen. Follow-Up Investment und Co-Investment durch die Gesellschafter bzw. deren Netzwerk sind möglich.
- Ziel der Investments ist die Formierung eines Netzwerk aus 15-20 jungen Unternehmen, mit einem überdurchschnittlichen Renditepotenzial.
- Dabei versteht sich die FGI als Plattform, die nicht nur Geld zur Verfügung stellt, sondern auch einen exzellenten Zugang zu Kompetenzen und Kontakten ermöglicht.

Die Gesellschafter



Michael Föcking

- Studium an der Universität Mannheim, in Harvard und der Insead
- Leitende Funktionen bei BHF-BANK, Royal Bank of Scotland & EQT Partners
- Aktuell VC & Mid-Market Investor, sowie Gründer der SNE Invest GmbH
- Aktuell diverse Beiratsmandate



Simon Loebel

- Studium an der Universität Hohenheim
- Gründer eine Digitalagentur und Veräußerung an ein Private Equity Unternehmen
- Leitende Funktion bei der UDG United Digital Group
- Aktuell Gründer von Loebel Digital GmbH und Sasserath Kienbaum Plus Ltd.
- Aktuell Mentor der Startup Autobahn by Plug & Play.



Dr. Bernd-Michael Rumpf

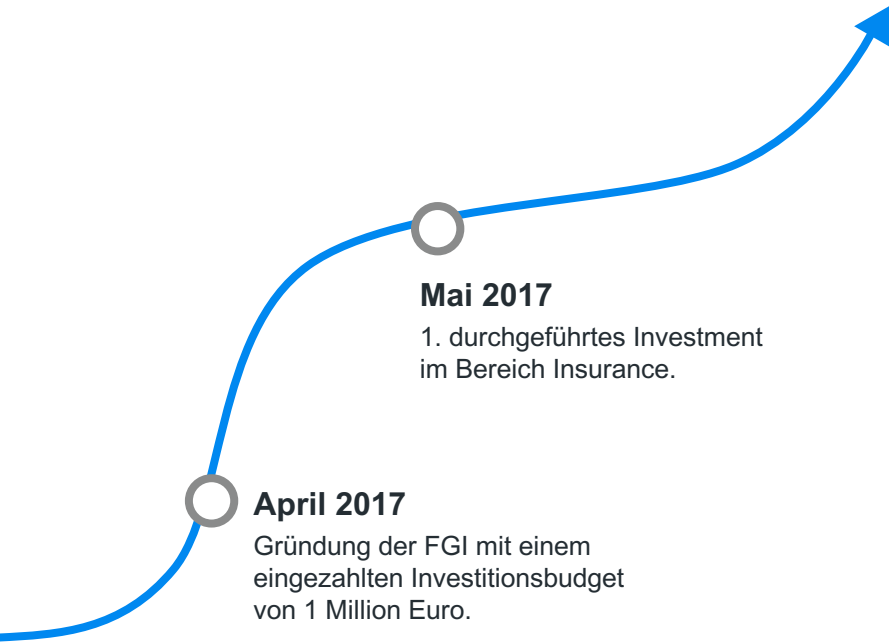
- Studium an der Universität Mannheim, in St. Gallen und an der London Business School
- Leitende Funktionen bei SAP, SAP SI, Temenos, Gemini Consulting
- Gründer actico GmbH und Value Services AG
- Aktuell VC & Mid-Market Investor, diverse Beiratsmandate, PE Industry Advisor



Nicolas Schobinger

- Studium an der TU München, LMU München, Hochschule St. Gallen, Stanford und Insead
- Leitende Funktionen bei SAP, Capgemini, Gemini Consulting und Gruber, Titze & Partner
- Aktuell Gründer und Chairman der digitaliKa AG
- Aktuell Chairman für Onboarding bei der Cripto Valley Association, Schweiz

Grundsätze der Investitionstätigkeit



- Die Gesellschafter von FGI sind echte Unternehmer und genau so treffen sie Entscheidungen – ohne langwierige Prozesse und unnötige Formalismen. Basierend auf persönlichem Vertrauen.
- FGI entscheidet sich immer mit einer Dreiviertel-Mehrheit für ein Investment.
- Es gibt 3 formale Grundsätze für eine positive Investment-Entscheidung:
 1. Das Gründer-Team bringt die relevanten Kompetenzen für die Geschäftsidee mit an den Tisch.
 2. Das Start-Up muss einen erfolgreich „Proof of Concept“ am Markt erzielt haben.
 3. Die Investmentrunde dient dem weiteren Geschäftsausbau.

Der Mehrwert: Ganzheitliches Know-How.



Michael Föcking

E-Mail michael.foecking@fgi.io

Bernd-Michael Rumpf

E-Mail berndmichael.rumpf@fgi.io

Simon Loebel

E-Mail simon.loebel@fgi.io

Nicolas Schobinger

E-Mail nicoals.schobinger@fgi.io